

本日の勉強会の感想をお聞かせ下さい！！

『喜びの声！！』 ひと言でもOK!

お客様に満足を与えるために、いい商品、いいサービスを提供することが大切だと感じていました。が、その前にお客様を振り回す営業、具体的に対象を絞り、どの様な方法で開拓していくのが、商品力の前に大切なことがあることに気が付かされました。自分でまず何が出来るか、一歩一歩やってみたいと思います。

アンケートにご協力下さい。

- ① 今回の勉強会の内容はいかがでしたか。(普通 ・ 勉強になった ・ 大変勉強になった)
- ② 今回の勉強会の内容は実践的でしたか。(普通 ・ 社内で検討してから実践 ・ すぐにでも実践)

リハビリテーション事業 R社さん